



Curso

Técnicas de Negociação e Vendas para o Mercado Imobiliário

O curso Técnicas de Negociação e Vendas para o mercado imobiliário proporciona conhecer técnicas práticas que facilitarão sua rotina de negociação.

ibresp.com.br



AMBIENTE VIRTUAL DE APRENDIZAGEM

O curso é realizado na modalidade à distância (EAD), onde o aluno estuda através do **Ambiente Virtual de Aprendizagem – AVA**, que conta com ferramentas e conteúdo que contribuem no processo de aprendizagem.



Teste de conhecimento



Atendimento em tempo real



Apostila Virtual



Monitores



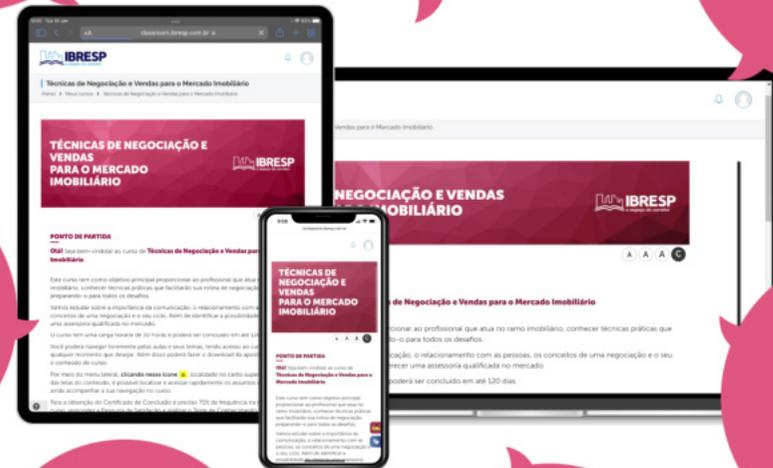
Podcasts



Exercícios Interativos



Vídeo Aulas



CONTEÚDO

TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO E VENDAS PARA O MERCADO IMOBILIÁRIO



Comunicação

Pessoas

Negociação

Ciclo da Negociação

Total: 30 horas

CURSO 100% ONLINE



O curso TNVMI do IBRESP possui uma **carga horária de 30 horas**, tem prazo de 4 meses e pode ser concluído a qualquer tempo.

*O teste de conhecimento não possui nota mínima de aprovação

CONHEÇA OS NOSSOS CURSOS

O **IBRESP** é uma escola focada no **mercado imobiliário** e tem um amplo portfólio de cursos para **formação e especialização** do corretor de imóveis.

TÉCNICO EM TRANSAÇÕES IMOBILIÁRIAS



MARKETING IMOBILIÁRIO



AVALIAÇÃO DE IMÓVEIS



DOCUMENTAÇÃO IMOBILIÁRIA



FINANCIAMENTO E CRÉDITO IMOBILIÁRIO



FOTOGRAFIA IMOBILIÁRIA



CAPTAÇÃO DE IMÓVEIS NA PRÁTICA



PERITO JUDICIAL



TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO E VENDAS



INFERÊNCIA ESTATÍSTICA



GESTÃO DE LOCAÇÃO DE IMÓVEIS



SÍNDICO PROFISSIONAL



ADMINISTRAÇÃO DE CONDOMÍNIOS



www.ibresp.com.br

CLIQUE NOS CURSOS PARA SER REDIRECIONADO

A CHAVE PARA O SEU
SUCESSO!



 **IBRESP**
o espaço do corretor



**E aí, vamos fechar
a sua matrícula?**

Compre pela loja IBRESP 

Não perca tempo, se destaque
no mercado imobiliário.